



Wir suchen eine/n versierte/n

Area Sales Manager [m/w/d]

Hessen und Baden-Württemberg

WAS DICH HIER ERWARTET:

- Regelmäßige Betreuung unserer bestehenden Fachhandelspartner in deinem Postleitzahl-Gebiet
- Mit deinen umfangreichen Produktkenntnissen unserer Marken Cyclus Tools, Veto, Intec, Kalas Sportswear, suplest... fungierst du für Händler als souveräner Ansprechpartner
- Neukundenakquise
- Teilnahme an Fachmessen und Events
- Organisation von Veranstaltungen im Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Innendienst
- Ständige Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalysen

WAS WIR ERWARTEN:

- Abgeschlossene Ausbildung sowie gutes technisches Verständnis
- Verkaufserfahrung im Bereich Fahrrad, Werkzeug, Bekleidung – alles rund um das Thema Fahrrad
- Verhandlungsgeschick und gute Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- PC-Kenntnisse, insbesondere MS Office
- Bereitschaft zu Geschäftsreisen mit Übernachtungen
- Wohnort möglichst im PLZ-Gebiet

WAS WIR BIETEN:

- ein faires Gehalt
- eine gute Work-Life-Balance und Urlaub auch während der Saison
- ein optimales Onboarding
- zahlreiche interessante Mitarbeiter Vorteile
- jährliche Teamevents
- umfangreicher Handlungsspielraum mit kurzen Entscheidungswegen
- Platz für Eigeninitiative

Du möchtest aktiv an der Umsetzung unserer Ideen mitwirken? Du bist organisiert, kreativ und bist mit Leidenschaft bei der Sache? Dann bist Du im Ra-Co Team genau richtig. Deine vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, einen möglichen Eintrittstermin und Deine Gehaltsvorstellung sendest Du bitte ausschließlich per E-Mail an bewerbung@ra-co.de.